

# IHE Austria

**Integrating the Healthcare Enterprise**

**Fachvorträge**

**17.06.2015**

**Herzlich Willkommen!**

- Der Beginn der IHE
  - Gründung der IHE in 1998 in US
  - Hauptziel: Entwicklung der Profile und Tests
    - Später Ergänzung durch Aktivitäten im Bereich „Deployment der IHE Profile“
  - Businessmodel: Non-profit, 100% Sponsoring basiert
  - Hauptsponsoren: RSNA, HIMSS
    - Sponserten sowohl „In Kind“ (Personal) als auch „Cash“ im Gesamtwert von mehreren 100 k\$
    - Hatten damals einen Sponsoringhorizont von 5 Jahren
    - Nach Ablauf dieser 5 Jahre erkannte man, dass man sich nicht zurückziehen kann
    - Folge: Sponsoring wurde Jahr um Jahr verlängert
- 2012 entschloss sich das IHE International Board zu einer Selbstreflektion und Neubetrachtung

- Erster „Strategic Retreat“ in 2012
  - War eine äußerst wichtige Aktivität und Wendepunkt
    - Hinterfragung und Neuausrichtung der IHE als Ganzes
    - Vision, Mission, Strategische Ziele überarbeitet bzw. neu definiert
  - **Grundlegende Entscheidung: Verlagerung des Schwerpunkts von „Development“ zu „Deployment“**
    - war extrem wichtig, dies zu diesem Zeitpunkt zu tun
  - Außerdem im Zuge dessen: RSNA, HIMSS melden offiziell, dass sie das Sponsoring reduzieren möchten
  - Folgen:
    - „**Financial Sustainability**“ wurde als ein strategisches Ziel definiert
    - Ein neues **Business Model** sollte ausgearbeitet werden
      - Welches nicht nur auf Sponsoring basiert

- IHE's 2020 Vision

- Ziel:

- *By 2020 IHE will be known worldwide as the leading provider of guidance, testing and implementation services to achieve interoperability in health IT.*

- Dazu notwendig:

- Erhöhung der „Leistungen“ von IHE International
    - +
    - Erhöhung der finanziellen Mittel, um diese Leistungen erbringen zu können

- Hochzufahrende Leistungen von IHE International:
  - Developing and publishing the strategic plan and overseeing its implementation
  - Promoting the use of IHE standards, testing and activities
    - Better Marketing!!!
  - Enrich support for IHE members, committees, and international deployment organizations
  - Broaden stakeholder engagement and increase awareness and adoption of IHE profiles with improved communication and education
  - Broaden testing services to improve product and deployment successes

- „Financial Sustainability“ Arbeitsgruppe
  - Arbeitet seit dem Retreat 2012
  - IHE-Europe stark involviert
    - Hintergrund: Die „Internationalisierung“ von IHE war dringend notwendig und ...
      - ... begann 2010 mit der Auftrennung von IHE International und IHE USA (vorher IHE International = IHE USA!)
      - ... aber wurde defakto wieder gebremst durch das ausschließliche Sponsoring durch amerikanische Organisationen (RSNA/HIMSS)
    - Fazit: Eine wirkliche Auftrennung wird nur durch finanzielle Unabhängigkeit erreicht

- „Financial Sustainability“ Arbeitsgruppe
  - **Schritt 1: Evaluierung der Möglichkeiten zur Einnahme von Geldern**
    - Mitgliedsbeiträge einheben
    - Spezifikationen (Profile) kostenpflichtig machen
    - Schulungen, Unterlagen kostenpflichtig machen
    - Connectathon Lizenzgebühren
    - Veranstaltungsgebühren
    - Etc.
  - Vor- und Nachteile aller Optionen wurden gründlich überlegt

- „Financial Sustainability“ Arbeitsgruppe
  - **Schritt 2: Erste Entscheidung**
    - **Entscheidung: Als erstes die Einhebung von Mitgliedsbeiträgen eingeführt (Phase 1)**
    - Weitere Phasen folgen später
    - Keine leichtfertige Entscheidung!
    - Gründliche Erarbeitung eines Konzepts wurde durchgeführt, inklusive
      - Fragebögen an Mitglieder
      - Statistiken und Hochrechnungen
      - Ausführliche Risikoabschätzungen mit Austrittswahrscheinlichkeiten
      - Development Domains wurden befragt
      - Viele Meetings und lange Diskussionen!

- Mitgliedsbeiträge 1: Benefactor- and Deployment Committee members
  - Benefactor Membership: \$25,000
    - HIMSS and RSNA will continue to act as benefactors
  - National Deployment Committee Membership: \$1,500
  - Regional Deployment Committee Membership (IHE Europe): \$25,000
    - Includes membership for all IHE Europe Member Deployment Committees

- Mitgliedsbeiträge 2: Individual members
  - Annual Membership Fee Tiered by size and type of organization
    - For-profit entities (i.e., vendors)
  - Staffelung
    - Large (more than 250 employees): \$1,500
    - Medium (4 to 250 employees): \$500
    - Small Organization (less than 4 employees): \$250
    - Government and not for profit: \$500/year
    - Small humanitarian non-profit organizations: \$250
    - Standards Development Orgs: \$0

- „Financial Sustainability“ Arbeitsgruppe
  - Implementation plan
    - Mar-Jun: Messages to membership about upcoming changes
      - “Vision 2020”
    - Jun: Current member organizations begin receiving invoices for renewal of membership
    - **Jul 1: New membership period begins**
    - Oct 1: End of membership grace period: requirement for committee participation enforced
  - Nach der Einführung
    - Beobachtung des neuen Instruments „Mitgliedsbeiträge“ und Evaluierung wie viel finanzielle Deckung dadurch entsteht
  - Erst danach Evaluierung der weiteren Möglichkeiten

# IHE Austria

**Integrating the Healthcare Enterprise**

**VIELEN DANK FÜR IHRE  
AUFMERKSAMKEIT!**